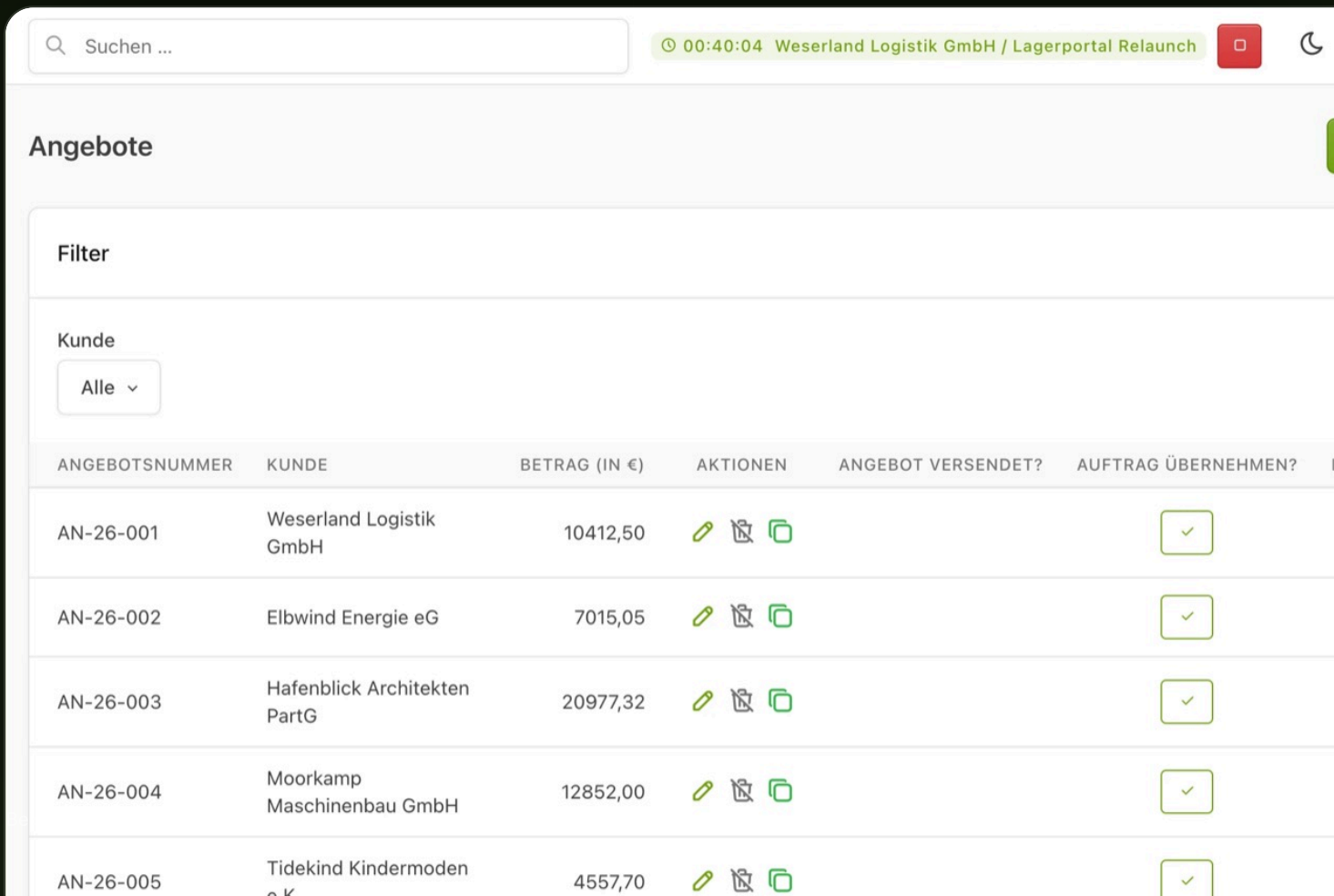
Quickvoice

FALLSTUDIE Handwerk und Technik

Angebot, Auftrag, Rechnung: einmal tippen.

Wie ein Elektrobetrieb vom Angebot bis zum Zahlungseingang ohne doppelte Schreibarbeit auskommt.



DER BETRIEB

Die Ausgangslage.

Der Betrieb macht Installationen und Wartung für Privatkunden, Hausverwaltungen und Gewerbe. Fast jeder Auftrag beginnt mit einem Angebot.

BETRIEB	TEAM	KUNDEN	ABRECHNUNG
Elektroinstallation	**6 Personen**	**privat und gewerblich**	**Material und Stunden**
Meisterbetrieb	1 Bürokraft	auch Hausverwaltungen	nach Angebot oder Aufwand

Dreimal dasselbe schreiben

Die Positionen des Angebots werden für Auftragsbestätigung und Rechnung jeweils neu abgetippt.

Brutto für Private, netto fürs Gewerbe

Je nach Kunde muss anders gerechnet werden. Das geht regelmäßig schief.

Preise nachschlagen

Materialpreise und Stundensätze stehen in einer Liste, die bei jeder Position aufgeschlagen wird.

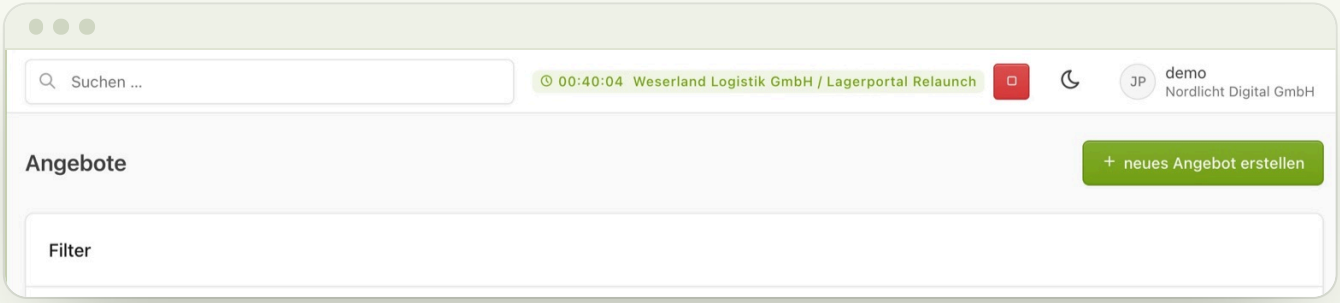
Wer hat noch nicht bezahlt?

Offene Rechnungen fallen erst auf, wenn das Konto knapp wird.

KURZ GESAGT

Das eigentliche Problem

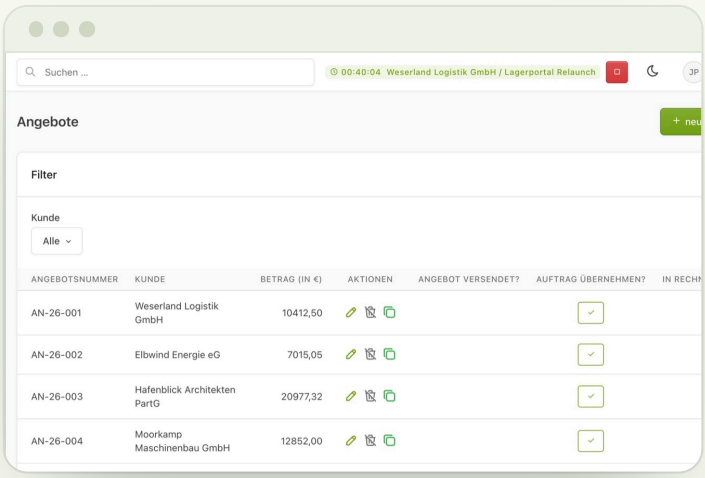
Schreibarbeit nach Feierabend. Jede Stunde im Büro fehlt auf der Baustelle oder am Familientisch.



DIE LÖSUNG

So läuft es mit Quickvoice.

Drei Schritte, die den Alltag des Betriebs verändern.



01

Angebot aus dem Artikelstamm

Material und Arbeitsleistungen stehen mit Preis, Einheit und Steuersatz im Artikelstamm. Beim Tippen schlägt Quickvoice passende Artikel vor.

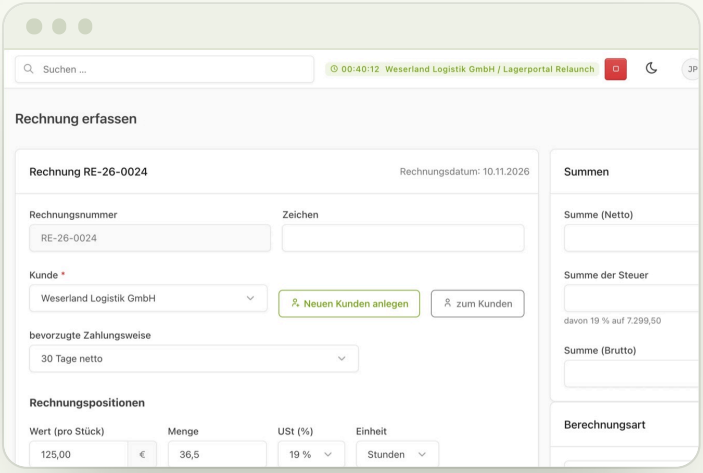
- ✓ Netto- oder Bruttopreise je Beleg
- ✓ Eigene Vorlage mit Logo

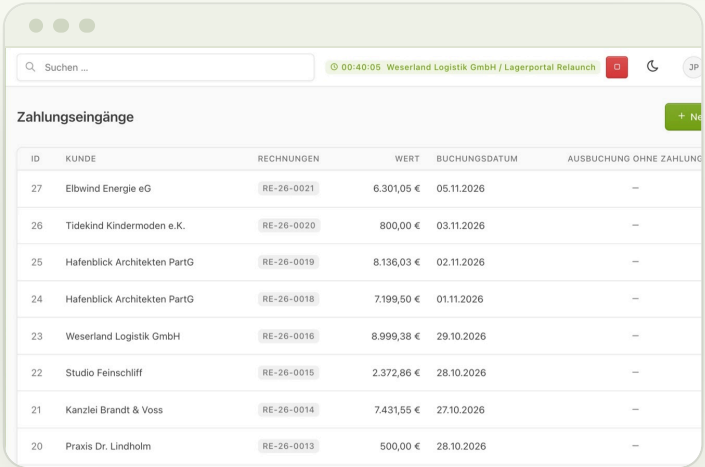
02

Ein Klick zum Auftrag, ein Klick zur Rechnung

Nimmt der Kunde an, wird aus dem Angebot der Auftrag und nach getaner Arbeit die Rechnung. Positionen, Kunde und Berechnungsart wandern mit.

- ✓ Regiestunden aus der Zeiterfassung dazuladen
- ✓ E-Rechnung für gewerbliche Kunden





03

Schneller bezahlt

Auf der Rechnung steht ein QR-Code für die Überweisung. Die Rechnungsliste zeigt offene Beträge, überfällige Rechnungen werden mit einem Klick zur Mahnung.

- ✓ Teilzahlungen werden richtig verteilt
- ✓ Mahnstufe zählt automatisch mit

DAS ERGEBNIS

Was der Betrieb gewinnt.

Weniger Schreibarbeit, keine verlorenen Stunden, Rechnungen, die sich selbst erklären.

5 Std.
weniger Büroarbeit im Monat

3 Belege
aus einmal erfassten Positionen: Angebot, Auftrag, Rechnung

19,90 €
kostet das Paket Plus im Monat

Annahmen des Rechenbeispiels: 30 Aufträge im Monat. Je Auftrag entfallen rund 10 Minuten für das erneute Abtippen der Positionen in Auftragsbestätigung und Rechnung.

GENUTZTE FUNKTIONEN

- **Angebote und Aufträge** mit Übernahme per Klick
- **Artikelstamm** mit Vorschlägen beim Tippen
- **Netto oder Brutto** je Beleg wählbar
- **QR-Code für die Überweisung** auf der Rechnung
- **Mahnwesen** mit Mahnstufen

PASSENDES PAKET

Plus

19,90 € pro Monat

Angebote und Aufträge sind ab Plus enthalten, mit drei Benutzern für Chef, Büro und Vertretung.

30 Tage Geld-zurück-Garantie.

Jetzt starten: quickvoice.de/preise

